

Guido Franco Clamer

[vetrina delle novità](#)  
[photogallery](#)

# Dümmen - Red Fox in Italia

2000-2010, dieci anni di crescita miracolosa

Dümmen Italia, oggi Red Fox Italia, festeggia con il titolare Peter Maile (e Signora), con tutti i collaboratori e con gli agenti di vendita, i suoi primi favolosi dieci anni di sviluppo.

Una crescita così eclatante e in un certo senso inaspettata si può spiegare soltanto tenendo conto della personalità e della dedizione del titolare, sostenuto validamente dalla famiglia e dai collaboratori.

Il momento che ha delineato il futuro di Peter Maile è stata la prima esposizione di Dümmen al Flormart di Settembre 2000.

In questa occasione Tobias Dümmen ha intuito le potenzialità del mercato italiano e le capacità professionali di Peter Maile riponendo in lui piena fiducia.

Il giorno seguente al Flormart nasceva la Dümmen Italia. Salvo le grandi aspettative Peter Maile non si immaginava quanto lavoro e fatica lo aspettasse.

Eppure non era nuovo ad attività lavorative di grande impegno: infatti, è approdato alla Dümmen dopo importanti esperienze nella gestione delle coltivazioni di piante madri in grandi aziende specializzate nella produzione e vendita di talee delle specie più importanti (poinsettie, gerani e garofani).

Oltre alla fiducia della Casa Dümmen, confermata soprattutto dall'affidare alla neonata



*Si festeggia l'anniversario  
 Sotto: gli agenti, e in giubba rossa  
 Peter e Graziella Maile*



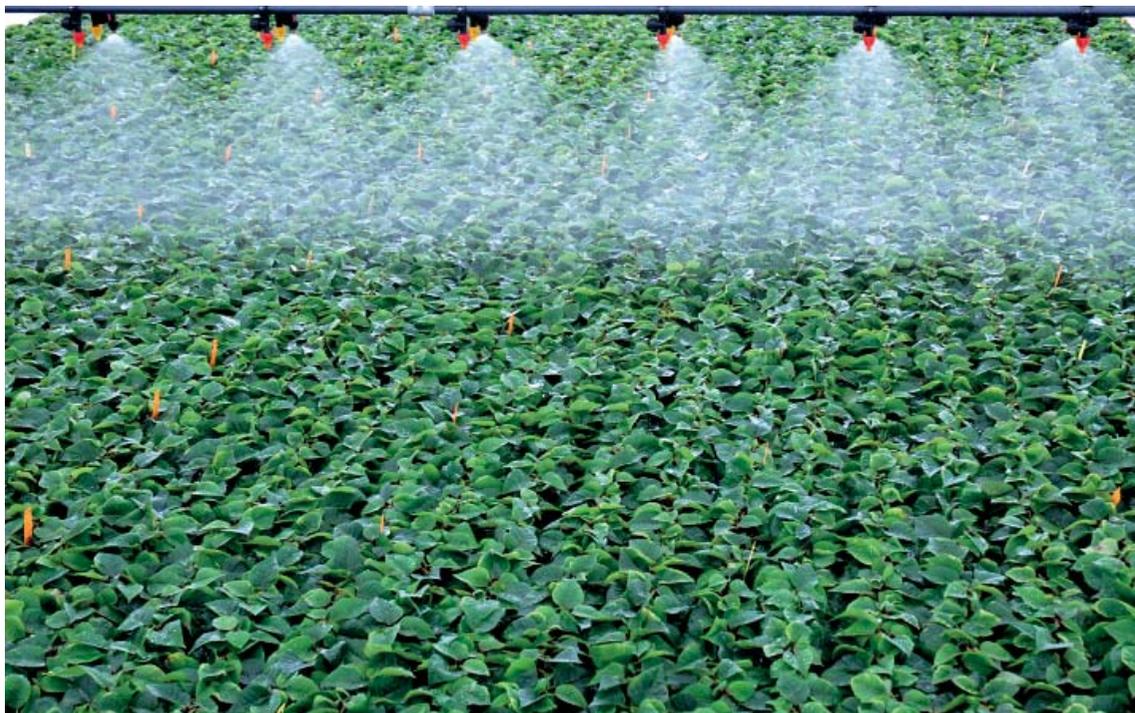


*Peter Maile, e sotto Poinsettie in radicazione*

società l'esclusiva dei suoi prodotti, che erano fino allora concessi in licenza a tutti i radicatori italiani (vedi ad esempio la Poinsettia Spotlight, una vera cannonata per l'epoca), Peter ha riscosso subito anche la fiducia dei suoi agenti, molti dei quali fanno parte ancora oggi della sua squadra.

E' da tenere presente che la ditta Dümmer riusciva svariati milioni dalle licenze e scindere i contratti con i radicatori, in quel momento, è sembrato un grande rischio, ma si è ritenuto indispensabile per la società operare con la propria genetica in esclusiva... i risultati hanno confermato pienamente la validità di questa decisione!

Gli inizi sono sempre difficili, ma in questo caso, dovendo organizzare dal nulla una struttura commerciale dedita all'importazione di giovani piante lo è stato in modo particolare. Superati i primi interventi, acquisto di fax, computer, linee telematiche ecc., c'era anche l'handicap dell'assortimento, dovendo affrontare il mercato con i soli prodotti della Casa madre tedesca, mentre tutti i concorrenti potevano contare già su una vastissima gamma di prodotti. Se questo non bastasse, le talee erano



radicate nei “Quix” strisce di zollette tronconiche apparse sul mercato internazionale già da due anni, ma per la prima volta in Italia. In quel periodo questo modo “strano” di offrire le talee radicate incontrava non poche difficoltà: oggi è universalmente utilizzato dai moltiplicatori di talee.

Il primo anno si era chiuso con oltre un milione di talee vendute, grazie alla fattiva collaborazione dei primi sei agenti aumentati a 10 nei due-tre anni successivi (ora la compagine di vendita ne conta 14). La clientela ha saputo apprezzare in modo particolare le conoscenze tecniche di Peter Maile sempre disponibile ad offrire le soluzioni migliori e più vantaggiose. Passando gli anni la struttura di Dümme Italia diventava sempre più stretta a Peter, il quale, rivolgendosi al socio tedesco, sollecitava nuove soluzioni operative e di produzione: la risposta è stata: quando raggiungerai i dieci milioni di talee vendute potrai proporre iniziative!



*Pelargonium peltatum in radicazione.*  
Sotto: talee di *Osteospermum*



A sinistra *Impatiens Magnum*





*Peter Maile e Tobias Dümmer*

Nel 2006 la cifra è stata raggiunta: l'azienda stava "scoppiando" e per poter soddisfare tutte le richieste e soprattutto quelle che si prevedevano, Peter Maile presentò le sue proposte sostenute da un dettagliato "Piano di sviluppo" (Business Plan) di cinque anni, in cui si chiedeva un grande investimento in strutture operative a Latina.

Risultato, nel 2007 è stata realizzata la struttura di radicazione di 20.000 metri quadrati e un invaso per la raccolta delle acque piovane per un totale di oltre 20 mila metri cubi in grado di garantire acqua pulita per l'intero anno; c'è anche un pozzo che pesca acqua a grande profondità e se non bastasse anche il collegamento all'acquedotto comunale.

Nel frattempo la genetica di Dümmer si è ampliata di molto: oltre alle serie di Poinsettia, i Gerani stanno riscuotendo un grande successo e anche le linee di Petunie e Potunie, Impatiens Nuova Guinea Verbene, Osteospermum, Phlox e numerose altre cultivar di piante da struttura. Dümmer Italia è intanto diventata Red Fox Italia: in questi dieci anni la Volpe Rossa non ha mai smesso di correre!

Ora che la produzione è quasi raddoppiata, è in programma la realizzazione di un'altra serra di oltre 12.000 metri quadrati con moderne attrezzature per la radicazione di piante più esigenti.

Per fare questo investimento è ovvio che l'in-

tervento delle banche sia indispensabile, e anche in questo caso stupore e soddisfazione hanno colto Peter Maile sentendosi dire che Red Fox Italia era una impresa classificata AAA ("caspita, mi si considera come una batteria!" è stata la prima battuta di Peter).

Oggi con l'esperienza acquisita si è in grado di affrontare con molta serenità gestioni di specie che richiedono tecnologie speciali che con le nuove strutture daranno un notevole contributo a tutto il Gruppo Dümmer – Red Fox.

Peter Maile considera la sua azienda come parte integrante del gruppo Red Fox, per questo è molto attento nelle scelte strategiche, per la responsabilità che sente verso i suoi collaboratori, clienti e soci, ma è anche aperto alla massima collaborazione nella trasmissione di informazioni utili non solo per l'ibridazione dei prodotti, ma nell'attività di indirizzo per varietà destinate particolarmente ai Paesi del Sud Europa e degli Stati Uniti.

La nuova struttura sarà adibita anche a "ricerca e sviluppo" per le varietà destinate all'Italia, alla Spagna e ad altri Paesi del Sud. Infatti per migliorare sempre le caratteristiche varietali destinate al nostro Paese, ci si è resi conto che la prosecuzione dello sviluppo genetico di una cultivar nell'esclusivo clima della Germania, per quanto bella ed efficace, poteva alla lunga non rispondere alle peculiari necessità dei Paesi del Sud.

A Latina verrà allestito il campo sperimentale per raccogliere maggiori informazioni destinate ai mercati del sud.

Si esploreranno nuove specie, come ad esempio la Dipladenia, che farà il suo ingresso sul nostro mercato nella prossima stagione: per questo sono in arrivo oltre 580 varietà per la scelta delle varietà ottimali. Altre specie in programmazione sono le Begonie elatior e le Dalie da vaso.

Le novità nella genetica Red Fox non mancheranno in quanto, nell'ambito del gruppo, hanno assunto una sempre maggiore importanza i mercati di Italia, Stati Uniti, Francia e Spagna che richiedono anche specie differenti da quelle normalmente richieste dal mercato tedesco.



*Riserva di acqua piovana di oltre 20.000 m<sup>3</sup>*



*Il personale*



*Radicazione in "Targa System"*

L'azienda Dümme è un'azienda familiare ma le decisioni vengono prese secondo la visione di una grande multinazionale: le informazioni arrivano da tutto il mondo. In occasione delle grandi Fiere (vedi IPM a Essen) c'è l'opportunità di scambi di idee ed impressioni. Il Gruppo Dümme-Red Fox con sede principale a Rheinberg, dove ha il centro ricerche genetiche, ha coltivazioni di piante madri in Etiopia, Costa Rica e in El Salvador.

La raccolta settimanale di talee, di tutte le aziende, supera nei mesi di punta i venti milioni, solo in Etiopia c'è bisogno di oltre due mila lavoratori per la raccolta.

Il Gruppo Red Fox prevede di sfiorare i 300 milioni di talee vendute nel mondo, da segnalare la grande presenza, già da diversi anni, negli Stati Uniti.

Sono passati molti anni dalle talee radicate nei "Quix", che dovevano competere con quelle ra-

dicate in vasetti di Paper Pot o di maggiori dimensioni; oggi l'evoluzione delle proposte Red Fox sono le talee radicate nel sistema TARGA e AeroNT-pot, la tecnologia più moderna e razionale per gestire il contenuto d'acqua nella zolletta per un migliore sviluppo radicale e una più rapida ripresa della pianta.

Oggi Peter Maile da ottimo coltivatore si è imposto anche come avveduto e qualificato manager che ha saputo ottenere per Red Fox Italia il rispetto di tutto il settore.

Il successo raggiunto è il risultato del lavoro, della fatica e della partecipazione attiva di tutta la famiglia Maile e degli agenti: naturalmente grazie anche all'attenzione, fiducia e al sostegno da parte della famiglia Dümme.

Il miracolo durato dieci anni ha avuto la sua spiegazione: da qui la certezza di un futuro sempre più luminoso!

# 2011 CICLAMINI

Giovani piante in  
contenitori  
da 66 e 96 fori

Assortimento  
delle migliori varietà

Qualità e servizio  
come sempre

*...dove ci sono novità  
Planta c'è....*

**Planta**

**MONTEFORTE**

PLANTA Soc. Agr. semplice - Via Brennero 45 - Bressanone (BZ)  
Tel. 0472/830000 Fax 0472/837691  
www.planta.it - e-mail: info@planta.it

MONTEFORTE Srl  
Via Settembre 55 - Alghero (SS)  
Tel. 079/533072 Fax 079/533020  
e-mail: fercocco@tin.it