

PadovaFiereSpa



PADOVA: VOCAZIONE FLOROVIVAISTICA
Padua, a vocation for nursery gardening

19-21 febbraio/February 2010



GIORNATA DI FORMAZIONE AL MIFLOR
Sabato 20 febbraio 2010 - PadovaFiere

PER INFORMAZIONI - WWW.FLOMARTPRIMAVERA.IT SEZ. CONVEGNI
DOTT. GIOVANNI MENNI - SEGRETERIA@ANVE.IT
DOTT.SSA GIANNA MASETTI - FORMAZIONE@ANVE.IT

Le opportunità commerciali: fonti e canali di accesso e distribuzione.

Dott. Alessandro Russo
Studio Tupponi, De Marinis & Partners

-Canali di accesso e distribuzione nel settore florovivaistico.

-Aspetti caratterizzanti i mercati esteri: i rischi connessi e le modalità di reperimento delle informazioni.

-Come contattare un cliente estero e come gestire il rapporto.

SALA 7B

Tecniche e adempimenti doganali nelle operazioni extra UE.

Dr. Giuseppe De Marinis
Studio Tupponi, De Marinis & Partners

-Disciplina e adempimenti doganali nelle operazioni di import export.

-Termini di resa nei contatti di vendita internazionale.

-Definizione e responsabilità di spedizionieri e vettori.

-Tecniche di redazione dei contratti internazionali di compravendita internazionale relative al trasporto della merce.

SALA 7A

Documentazione doganale per il settore vivaistico

Dr. Giuseppe De Marinis
Studio Tupponi, De Marinis & Partners

-Documentazione e autorizzazioni richieste per poter esportare nei paesi di interesse per il settore vivaismo.

-La gestione dei più importanti documenti doganali: tecnica doganale.

SALA 7B

Modalità di reperimento delle informazioni per operare sui mercati esteri

Dott. Alessandro Russo
Studio Tupponi, De Marinis & Partners

-L'organizzazione di Fiere, workshops e missioni commerciali.

-I criteri da seguire nell'organizzazione di una attività di internazionalizzazione: l'analisi dei competitors, la scelta dei canali di distribuzione, possibili ipotesi di cooperazione.

SALA 7A

Ore 10.30 – 12.30
Padiglione 7 – piano primo

Ore 14.00 – 16.00
Padiglione 7 – piano primo